



Издается
с июля 1974 года

ПРОГРЕСС

ВТОРНИК 11 МАРТА 2025 ГОДА

№ 8 (2453)

В фокусе внимания

НА ЛАРГУС И ВЕСТУ

АО "БРТ" продолжает развивать сотрудничество с АО "АВТОВАЗ" - одним из основных потребителей резинотехнической продукции. Взаимодействие с крупнейшим игроком отечественного автомобильного рынка ведётся в том числе и по новым проектам, в которых принимает участие Балаковорезинотехника. Весной этого года планируется начать поставки новой продукции в адрес Тольяттинского автогиганта. На легковые автомобили LADA Largus осваивается серия резинотехнических компонентов: уплотнителей поворотного стекла окна боковины и уплотнителей проёма двери задка. А легковой автомобиль LADA Vesta будет оснащаться уплотнителями троса замка капота.

ПОД НОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

В цехе N 217 АО "БРТ" готовят площадку для дальнейшей размещения двух установок по переработке производственных отходов. Оборудование, напомним, было доставлено на промышленную площадку предприятия зимой этого года. Новую технику изготовили по заказу руководства Балаковорезинотехники на одном из промышленных предприятий г. Курска. Как уточнил ранее начальник цеха Мурат Усинов, на этих линиях планируется перерабатывать все виды отходов, образующихся в процессе промышленной деятельности АО "БРТ". На монтаж оборудования приедут специалисты завода-изготовителя, они же выполнят пусконаладочные работы, а также осуществят испытательный процесс переработки отходов с выходом на проектную мощность.

ОТ БИТУМНЫХ ДЕТАЛЕЙ ДО МАНЖЕТ

С увеличением объёмов производства легковых и грузовых автомобилей, выпускаемых на российских автозаводах, вырастут и объёмы поставок резинотехнических деталей. Сегодня АО "БРТ" сотрудничает со всеми отечественными автопроизводителями. Для сборки машины "КАМАЗ Компас" осваивается вибропоглощающая продукция - прокладка спального места. Заказ на освоение размещён предприятием "Тракс Восток Рус" - официальным дистрибьютором ПАО "КАМАЗ". По просьбе руководства Нижегородского автозавода на Балаковорезинотехнике осваивается несколько видов манжет ступицы и манжет КПП переключения передачи на коммерческий автомобиль ГАЗель NEXT. Отправлять новые изделия в Нижний Новгород начнут осенью 2025 года.

ДВИЖЕМСЯ К ЦЕЛИ

АО "БРТ" намерено поставлять в Нижний Новгород серию шлангов подвода воздуха к компрессору. Новыми деталями будет комплектоваться семейство среднетоннажных грузовых автомобилей марки "ГАЗон" пятого поколения NEXT. Стоит напомнить, что машины выпускаются на Нижегородском автомобильном заводе с 2014 года. Автокомпоненты, о которых идёт речь, были взяты на проработку специалистами Проектного офиса АО "БРТ" в прошлом году. По уточнению руководителя проектов Владимира Николаевича Пшеничного, на участке цеха N 203 была выпущена опытная партия резинотехнических изделий, которые прошли успешные испытания. Осталось внести в ТУ марку резиновых смесей, использующихся в технологии производства шлангов. Это является необходимым условием для начала массового изготовления и поставок деталей на автомобильный конвейер.

В цехах предприятия

В БУДУЩЕЕ - С КАЧЕСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИЕЙ

С мастерами производственного участка линий П-21 и П-10 цеха N 110 АО "БРТ" Светланой Владимировной Калигиной и Сергеем Владимировичем Трусовым мы встретились за день до внепланового аудита со стороны потенциального потребителя. Времени на общение было в обрез. Тем не менее, главное удалось выяснить: коллектив участка успешно справляется с плановым заданием, ежемесячно выполняя его на 100 процентов.

- Расскажите о создании участка и роли мастера на производстве.

Светлана Калигина:

- Наш участок возник на промышленной площадке в связи с необходимостью выпуска неформовых изделий - резинотехнических шлангов оплёточным способом. А мастер - это режиссёр, который организует работу на производственном участке, "раздаёт роли" подчиненным, ставит перед каждым оператором главные и второстепенные задачи, которые нужно решить в течение смены.

Сергей Трусов:

- Я работаю на БРТ с 2010 года, уже тогда этот участок был. Думаю, что он возник одним из самых первых в цехе неформовой техники, когда было налажено производство воздушных и топливных шлангов, а позже колец прямоугольного сечения. Коллега правильно сказала: мастер - это организатор, который контролирует процесс и обеспечение рабочих всем необходимым, решает актуальные и незапланированные проблемы.

- Назовите основных потребителей этой продукции.

Светлана Калигина:

- Потребители этой товарной продукции - все отечественные автозаводы, с которыми на протяжении нескольких десятилетий сотрудничает предприятие "Балаковорезинотехника".

Сергей Трусов:

- Основным потребителем резинотехнической продукции, производимой на участке, является АО "АВТОВАЗ", если говорить о величине поставок. Другие партнёры предприятия: КамАЗ и Торговый дом "Автоформ" (официальный дистрибьютор Балаковорезинотехники) также приобретают резиновые шланги и кольца, необходимые для сборки и ремонта легковых, коммерческих и грузовых автомобилей. Есть ещё смежники - предприятие "Мотор Супер", являющийся генеральным поставщиком АО "АВТОВАЗ", завод в Нижнем Новгороде. В их адрес также отправляются наши изделия.

- Какой месячный план у коллектива участка?

Светлана Калигина:

- Месячное задание у нас всегда очень большое. Сейчас, правда, в связи с началом года, когда на автомобильном рынке наблюдается сезонное затишье, оно стало чуть меньше обычного. Но это временно. Как правило, нашим работникам приходится трудиться по 12 часов, выходить на работу в выходные, а в будние дни оставаться на подработке для того, чтобы обеспечить выполнение плана.

Сергей Трусов:

- Первые два месяца в году всегда "дают" небольшое снижение объёмов выпуска товарной продукции. Светлана Владимировна объяснила - почему. Такая ситуация складывается по всем производственным участкам основных цехов предприятия.

(Продолжение на 2 стр.)

В БУДУЩЕЕ - С КАЧЕСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИЕЙ

(Продолжение.
Начало на 1 стр.)

- Самый хороший план - какой?

Светлана Калигина:

- Ежемесячный план предусматривает выпуск порядка 180-190 тысяч погонных метров оплёточных шлангов. И 200-300 тысяч штук колец прямоугольного сечения.

- Какое количество рабочих обеспечивает выполнение планового задания?

Светлана Калигина:

- На участке трудится 18 человек, которые умеют делать всё. Это представители разных рабочих профессий: машинисты оплёточных машин, машинисты шприц-машин, вулканизаторщики, резчики, маркировщики, обработчики, упаковщики.

Сергей Трусов:

- Людей на участке на самом деле трудится немного. Раньше численность персонала была гораздо больше. В нашем мини-коллективе полная взаимозаменяемость: каждый рабочий владеет 3-4 основными профессиями. Резчик может встать за "штурвал" оплёточной машины, может работать и на упаковке деталей. Вулканизаторщики часто заменяют машиниста шприц-машин.

- Наверное, технология производства деталей такова, что требует присутствия рабочих узкой специализации?

Светлана Калигина:

- Технология производства шлангов с оплёткой сложная, многоступенчатая.

Сергей Трусов:

- Производственный процесс изготовления шлангов начинается на шприц-машине и заканчивается резкой готовых изделий. Технологический цикл длительный. Сначала происходит изготовление будущей детали в камере на шприц-машине, затем идёт процесс оплётки шланга в камере, потом наступает вулканизация, далее следуют маркировка, резка, упаковка деталей. Только после всех этих производственных стадий резинотехнические шланги отправляются на заводской склад, где ожидают отправки конкретным потребителям.

- В каких автомобилях можно встретить детали, изготовленные на участке производственных линий П-21 и П-10?

Светлана Калигина:

- Нашими деталями оснащаются все существующие в России марки легковых и грузовых автомобилей. Как старого модельного ряда, так и те, которые собираются на автомобильных конвейерах страны в настоящее время.

Сергей Трусов:

- Начиная с "классики" и заканчивая современными



брендами АвтоВАЗа. Такими, как LADA Kalina, LADA Priora, LADA Granta, LADA Vesta. Пойдут они и для оснащения нового легкового автомобиля LADA Iskra, который скоро начнут выпускать в г. Тольятти.

- Когда будет организовано производство шлангов на "Искру"?

Сергей Трусов:

- Скорее всего, весной, с началом массового производства новой машины. Модель LADA Iskra является разновидностью LADA Granta. Поэтому, нет проблем. Заниматься освоением шлангов не придётся. Нам всего лишь нужно будет знать точный размер длины изделия. Меняется размер - меняется нумерация. Например, есть у нас деталь 23.0 (и дальше на конце указан определённый номер), её длина - 1000 мм. А есть точно такая же деталь, но на 10 мм короче. У неё уже другой номер. Первый шланг предназначен для конвейера, другая деталь отправляется в рознично-торговую сеть. Есть "рукава", которые ставятся на главный тормозной цилиндр автомобилей. Используются они в "камазах", внедорожниках "УАЗ", вазовских моделях. Изделия по длине имеют отличия.

Светлана Калигина:

- Мы выпускаем шланги погонными метрами. Диаметр "рукавов" один и тот же. Оста-

ётся резать изделие по нужной длине.

- Потребители резинотехнических шлангов и колец всегда довольны качеством выпускаемой продукции?

Сергей Трусов:

- Раз есть объёмы, значит, есть спрос. Наши шланги и кольца - самые "ходовые" и востребованные. Причём, как на автозаводах, так и на вторичном рынке запчастей.

Светлана Калигина:

- Детали, изготавливаемые на нашем производственном участке, действительно очень хорошо покупают. У Торгового дома "Автоформ", который реализует автокомпоненты через крупную дилерскую сеть, запросы на наши детали большие. Мы обеспечиваем требуемое качество продукции методом 100-процентного контроля. Сначала изделия проходят проверку у операторов, резчиков на участке, затем - в ОТК. Без "штампика" контролёра ни одна деталь не появится на складе - конечном пункте перед отправкой потребителю.

- Материал о коллективе участка появится в газете после окончания аудита со стороны потенциального поставщика. Волнуетесь за результат?

Светлана Калигина:

- Всё будет хорошо. Уверена. **Сергей Трусов:**

- А чего нам собственно волноваться?! Люди мы - бывалые, опытные, дело своё знаем. Внешний аудит по стандарту AES со стороны АвтоВАЗа впервые прошёл на нашем участке. Мы с честью выдержали это испытание, а по результатам проверки предприятие получило ранг поставщика, который позволил участвовать в перспективных проектах партнёра. Так что нам не привыкать.

- На участке очень чисто, как удаётся поддерживать безупречный порядок на производстве?

Светлана Калигина:

- Внедрение японской методики 5S позволяет грамотно и рационально организовать рабочее место. Очень важно, когда все на своих местах и нет ничего лишнего, что может отвлекать от работы. Многое зависит от сознательности, уровня внутренней культуры операторов, которые выходят в смену, а также от разрядной категории мастеров. Беседы о необходимости создавать удобное рабочее пространство, улучшать порядок, снижать потери проводятся нами ежедневно.

Сергей Трусов:

- Чистота и порядок на рабочем месте, оптимальные условия труда, безусловно, оказывают влияние на эффективность производственного процесса. А соблюдение технологической, исполнительской дисциплины - на уровень компетентности персонала. Любой, самый неожиданный аудит не страшен, если обеспечен порядок на производстве, когда персонал трудится в строгом соответствии с разработанными правилами и регламентом.

- Давайте сделаем словесный портрет коллектива участка. Следует ли вы каким-либо добрым традициям?

Светлана Калигина:

- Коллектив - это трудовая семья. Поздравляем друг друга с важными датами в жизни. Отмечаем, пусть и чисто символически, самые популярные и любимые среди россиян праздники: Новый год, День защитника Отечества, 8 Марта.

Сергей Трусов:

- Стараемся обязательно поддержать морально, поздравить работников участка с юбилейным днем рождения. Подарок имениннику, сладкое угощение - это всегда присутствует. Наш 4-й участок только территориально немного обособлен. Коллектив цеха N 110 - это одна команда. И если нам понадобится помощь, её стопроцентно окажут коллеги с соседних участков. И мы, конечно же, откликаемся на любую просьбу.

Татьяна Олейникова



- Евгений Александрович, давайте начнём нашу беседу с Вашего производственного пути. Как давно Вы возглавляете коллектив планово-экономического отдела?

- Коллектив отдела возглавляю с июля 2020 года. Мой производственный путь как начался на предприятии "Балаковорезинотехника", так здесь и продолжается. В 2004 году окончил Балаковский институт техники, технологии и управления по специальности "экономист-менеджер", и в тот же год устроился в планово-экономический отдел рядовым экономистом по планированию цеха N 110. Через два года был призван в армию. Служил в Ленинградской области, в войсках ПВО, ровно один год. На радиолокационной станции мы с сослуживцами обеспечивали безопасность воздушного пространства. Так сказать, контролировали небо. Отслужив, вернулся на завод, но устроился уже в отдел контроля и анализа - это была отдельная структура. Через какое-то время перевелся на должность начальника планово-экономического бюро на механическое производство, которое на тот момент находилось в составе БРТ.

- На БРТ больше простора для профессиональной деятельности?

- Если сравнивать работу на ПЗЧ с текущим местом работы, то задачи, которые приходилось решать тогда и которыми занимаюсь сейчас, несущественно отличаются друг от друга. Помнясь их масштаб, уровень ответственности и специфика технологического процесса. Полимерзапчасть обеспечивает выпуск металлопродукции, деятельность БРТ связана с производством резинотехнических и текстильно-битуемых изделий. Вернувшись в планово-экономический отдел, стал заново вникать в технологические процессы производства. Считаю, что без знаний технологии нельзя сделать объективные и корректные выводы или расчеты при анализе того или иного вопроса. На ПЗЧ в бюро у меня в подчинении было два-три сотрудника, сейчас в коллективе вместе со мной трудится 17 человек.

- Какие задачи решает коллектив планово-экономического отдела предприятия?

- Важно, чтобы производственная деятельность предприятия имела положительный финансовый результат. Для этого мы здесь занимаемся анализом себестоимости производства и всех его аспектов: транспортных расходов, расходов производственных цехов, вспомогательных служб и т.д. Вплоть до мелочей. Касаемся любых нюансов производства. Следим за ценообразованием - наша продукция должна быть рентабельной, прибыльной. Находимся в прямой связи с потребителями продукции нашего предприятия - об-

ЕВГЕНИЙ АНТИПОВ: "ЭКОНОМИСТЫ - ЭТО АНАЛИТИКИ"

Начальник ПЭО АО "БРТ" Евгений Антипов рассказал о задачах экономической службы предприятия и аналитической работе, направленной на снижение себестоимости выпускаемой продукции и издержек производства.



суждаем изменения, согласовываем цены, находим компромиссы по спорным вопросам.

- Структура отдела предполагает работу по направлениям или каждый занимается решением конкретной задачи?

- Деятельность отдела делится на два направления. В структуру ПЭО входит бюро себестоимости и бюро ценообразования. Первое бюро занимается анализом себестоимости производства цехов и различных структурных подразделений. Сотрудники выявляют "узкие" места, которые можно исключить, предложив экономии затрат, а также следят за целесообразностью расходов. Например, предложить что-то поменять в технологии производства с целью снижения затрат. В любом случае, наши предложения обсуждаются с представителями служб, которые более осведомлены в таких вопросах. С учетом их компетентного мнения и совместно с ними формируются различные предложения. Бюро ценообразования занимается анализом рентабельности нашей продукции и при необходимости изменением ее цен для наших потребителей. При этом, нас зачастую называют счетоводами.

- Не обидно такое слышать? Какие же вы счетоводы, вы больше аналитики.

- Ничего обидного. Считаю нам действительно приходится много, мы ежедневно имеем дело с цифрами. Но мы не просто счетоводы, мы еще и, согласен, аналитики. Потому что экономисту сначала нужно понять, откуда возникла та или иная цифра, сделать с ней определенные манипуляции и получитьшейся результат потом грамотно обосновать. Для этого приходится погружаться в производство, при необходимости идти в цех, разбираться во всем на месте.

- А Вы лично курируете какие-то вопросы?

- Я больше уделяю внимание вопросам ценообразования на изготавливаемую продукцию и оказываемые предприятием услуги.

- В каждом трудовом коллективе есть свой "костяк". Вы на кого опираетесь в работе?

- Я опираюсь на всех своих сотрудников. У каждого своя зона ответственности и степень ответственности. У меня два очень опытных заместителя: Галина Степановна Сальникова - по вопросам себестоимости и Наталья Александровна Якимова - по вопросам ценообразования. Есть так же очень опытные экономисты Светлана Петровна Кириллова, Елена Львовна Алексеева, которые работают ни один десяток лет. Это специалисты с колоссальным опытом. Все эти люди были моими первыми наставниками. Надеюсь, что не уронил себя в их лице и как экономист, и как руководитель. До сих пор у них учусь каким-то вещам, потому что богатейший опыт и знания накапливаются с годами.

- Какими качествами должен обладать экономист? Что является стержневым началом в вашей профессии?

- Внимание к мелочам должно быть обязательно. Не совсем дотошность нужна, но настойчивость необходима. Всегда говорю коллегам: общайтесь со специалистами заводских служб. Без них не поймете сути вопроса. Зачастую нам поступают служебные записки с тем или иным заданием. В них - голые цифры. И для того чтобы сделать правильные расчеты и выводы, необходимо понимать смысл процесса. Желательно до мелочей. Поэтому в работе экономиста очень важен прямой диалог с представителями всех заводских служб. При необходимости нужно выходить в "полю".

- Куда нужно выходить?

- На производство, я имею в виду.

- Признайтесь честно: тяжело руководить женским коллективом?

- Я бы сказал, интересно. Бывают всякие случаи, разные моменты. Но абсолютно всё решаемо. К любому человеку можно найти индивидуальный подход, постараться его понять.

- Традиции есть в коллективе?

- У нас коллектив профессиональный и очень дружный. Любое мероприятие: дни рождения, юбилеи, семейные праздники или события, отмечаем совместно. Все друг друга поздравляем.

- Где черпаете силы для трудовых будней?

- В семье. Когда прихожу домой, для меня самый главный отдых - это общение с близкими людьми, побыть с дочкой, которой сейчас 6 лет и она в следующем году пойдет в школу. В такие моменты от всего отвлекаешься.

- Дочка не говорит, что пойдёт по Вашим стопам?

- Она ещё маленькая, у неё все впереди. Пока она увлечена танцами. Сам я не являюсь продолжателем семейных традиций. Мои родители не имеют к моей профессии никакого отношения, хотя тоже работали на Балаковорезинотехнике, но по другим специальностям.

- Никогда не жалеи о выбранном пути? Не хотелось изменить жизнь: получить второе высшее образование, выучить пару иностранных языков?

- О выбранном пути не жалею. Если честно, то хотелось бы и языки иностранные знать, и дополнительное образование получить. Но на это не хватает времени.

- Какой видите заводскую экономическую службу через несколько лет? Задачи станут шире или останутся прежними? С чем связаны Ваши мечты?

- Задачи останутся те же. С изменением направлений деятельности, развитием производства внедряются новые технологии. В связи с новыми веяниями, дополнительными вводными появляются новые задачи, используется более сложное оборудование - появляются новые техпроцессы, в которые также нужно вникать. Мы должны понимать, с какой целью движемся дальше, какие перспективы нас ждут. Это тоже через нас, экономистов, происходит. Хочется пожелать стабильности не только нашему отделу, но и всему предприятию. Нужны устойчивые заказы от потребителей продукции. А так же необходимо ответственное отношение к своему делу каждого сотрудника компании. Это и есть гарантия улучшений финансового положения для всех работников завода.

А самая главная моя мечта уже сбылась. Всегда своим коллегам искренне желаю здоровья, и чтобы в семье всё было благополучно. Семья - это самое главное для человека, всё остальное второстепенно.

- Обычно мужчины отдают приоритет работе.

- Работа - это часть жизни, средство для самовыражения, существования и материального обеспечения себя и своей семьи. Семья всё-таки на первом месте.

Татьяна Олейникова

ПО ПОЛНОМУ ЦИКЛУ

Внедорожник Sollers на базе JAC T9 будут выпускать на УАЗе по полному циклу.

Запланированный к началу производства в начале 2026 года новый внедорожник Sollers будут делать на Ульяновском автозаводе по полному циклу - то есть со сваркой и окраской кузовов и рам. Об этом сообщает источник, ссылаясь на информацию от представителя компании "Соллерс".

Напомним, речь идет о внедорожнике, созданном на базе китайского пикапа JAC T9. Сам этот пикап под именем Sollers ST9 собираются начать делать на УАЗе уже в июле 2025 года, а через полгода освоить и собственную модель. От "исходника" внедорожник будет отличаться пассажирской задней частью кузова взамен грузовой площадки. Все отличающиеся компоненты разработаны самостоятельно в компании "Соллерс", а в остальном внедорожник Sollers (пока без имени) и пикап Sollers ST9 (он же JAC T9) будут взаимозаменяемы. Предпосылки для быстрой локализации действительно есть: и пикап, и внедорожник будут производиться в одном пикапе с уже запущенными в производство "младшими" пикапами Sollers ST6/ST8, под которые на УАЗе модернизировали линию сборки, а также значительно обновили сварочное и покрасочное оборудование, фактически локализовав производство кабин. Рамы пока приходят из Китая, но ориентировочно в сентябре 2025-го сварка рам из китайских лонжеронов будет также освоена на УАЗе.

Журнал "За рулём", 04.03.2025 г.

Город родной

ЧЕТЫРЕ "АДМИРАЛА" ПРИЕДУТ В БАЛАКОВО

Компания "ПК Транспортные системы" сообщает, что до конца этого месяца соберет четыре новых троллейбуса "Адмирал" с увеличенным автономным ходом для отправки в г. Балаково.

Напомним, что в прошлом году Балаково получил от областного производителя 12 троллейбусов. Благодаря чему с 1 сентября в городе начали работу два новых троллейбусных маршрута 12 и 12А.

- Мы с радостью продолжаем сотрудничество с Саратовской областью. Низкопольные троллейбусы "Адмирал" уже знакомы жителям Балакова, и они смогли оценить их комфорт и безопасность, - сказал генеральный директор "ПК Транспортные системы" Александр Дубровкин.

Особенно приятно, что поставка осуществляется из соседнего города, ведь сборка "Адмиралов" проходит на "Энгельсском заводе электрического транспорта". Это подчеркивает тесную производственную связь компании с регионом.

Следует напомнить, что активная модернизации транспорта в Саратовской области проводится при поддержке Председателя Госдумы РФ Вячеслава Володина.

ЗАКРЫЛИ ЛЫЖНЫЙ СЕЗОН

В Международный женский день на муниципальной лыжной базе "Эдельвейс" состоялось закрытие зимнего сезона. Оно ознаменовалось заключительным этапом областных лыжных гонок "Балаковская лыжня-2025".

В спортивных состязаниях приняло участие более 50 лыжников разной возрастной категории, прибывших в Балаковский район из Москвы, Саратова, Энгельса, Маркса, Пугачева, Петровска, Вольска, Ивантеевки, посёлка Новые Бурасы. Организаторы спортивного праздника боялись непредвиденных сюрпризов от вступившей в свои права ранней весны. В городе, например, прошедшие дожди практически съели весь снег. Однако несмотря на теплую погоду, снежного покрова на правом побережье Волги оказалось достаточно, для того чтобы спортсмены вышли на лыжню.

Среди участников были профессиональные лыжники и любители этого зимнего вида спорта. Молодые марафонцы выбрали изнурительный и энергозатратный маршрут длиной в 50 километров, который отличался множеством крутых подъёмов и сложных спусков. Представительницы прекрасного пола и ветераны спортивного движения совершили забег на 30 километров. Механик подготовительного цеха № 101 АО "БРТ" Владимир Викторович Стещенко стал победителем лыжных гонок в своей возрастной группе на выбранной дистанции. Наши поздравления успешному спортсмену!

БУДЬТЕ БДИТЕЛЬНЫ

В СМИ появилась информация о новом виде мошенничества. Суть заключается в том, что злоумышленники связываются с гражданами в социальных сетях, либо мессенджерах, представляясь сотрудниками Росреестра.

В режиме онлайн мошенники предлагают оплатить госпошлину за некие учётно-регистрационные действия с недвижимостью. Для этого они присылают ссылку, переход по которой грозит утечкой личных данных или заражением вашего устройства вредоносными программами.

Вот как прокомментировал этот вопрос заместитель руководителя саратовского Росреестра Сергей Янко: "Наше ведомство НЕ ОСУЩЕСТВЛЯЕТ никаких автоматических рассылок в социальных сетях и мессенджерах. Ссылок на оплату госпошлины такими способами мы также не направляем!".

Будьте бдительны, если вас:

- просят предоставить личные данные или коды из СМС;
- принуждают перейти на связь "по защищенному каналу";
- побуждают совершить действия в срочном и секретном порядке.

Это признаки мошенничества!

Рекомендуем не отвечать на подобные сообщения и блокировать опасные номера! Если вы действительно в текущий момент совершаете учётно-регистрационные действия и сомневаетесь в корректности оплаты госпошлины, позвоните в региональный ведомственный Контакт-центр по телефону: (8452) 74-87-77.

Внимание: мошенники!

О НОВЫХ СХЕМАХ ОБМАНА

Злоумышленники используют бот в Telegram, обещая помочь найти посылку от "Почты России".

В МВД России предупредили о том, что от имени "Почты России" мошенники стали использовать бот в Telegram, обещая найти посылку, но на деле пытаются украсть деньги.

Как сообщили в управлении по организации борьбы с противоправным использованием информационно-коммуникационных технологий МВД, человеку поступает звонок от имени "Почты России" с информацией о заказном письме или посылке. "Звонящий убеждает жертву для уточнения адреса воспользоваться чат-ботом в мессенджере Telegram. Бот имитирует активную деятельность, но цель его одна - в автоматическом режиме заполучить доступ к аккаунту", - сказали в управлении.

В МВД добавили, что данные для авторизации, внесенные в предложенную форму, будут переданы злоумышленникам и дадут возможность развивать преступную схему дальше. "Чтобы не лишиться средств, обязательно перепроверяйте все входящие сообщения по официальным каналам", - призвали в ведомстве, добавив, что нужно применять принцип "нулевого доверия к любой информации, побуждающей к любым действиям".

Эхо праздника

ДУХ СОСТЯЗАНИЯ И ДРУЖБЫ

В День защитника Отечества работники АО "БРТ" посетили клуб "ТорГун", где их радушно встретили организаторы игр "Лазертаг" военно-патриотической тематики.

Участниками предложенных проектов стали мужчины, представительницы прекрасного пола и дети. Получился замечательный семейный отдых. Всем выдали специальное снаряжение - безопасное лазерное оружие, а также сенсоры, которые фиксируют попадания, познакомили с игровой площадкой, объяснили принцип и основные правила спортивно-тактических состязаний.

Сценариев было несколько, они предполагали командные и индивидуальные игры нового поколения на закрытой арене - кому, что нравится, и подходит по моторике и степени физической подготовки. Несмотря на батальный характер состязаний, лидеров решили не определять. Победила дружба! Все игроки получили приятный комплимент от первичной профсоюзной организации БРТ, выступившей инициатором такого необычного времяпрепровождения в праздничный день. За смелость, решительность и спортивную сноровку участники награждены сладкими призами.